

第2弾！ リフォーム会社の事業承継実践セミナー

社長の「頭の整理」から始める会社の将来設計

～10分診断で見える化！うちの事業承継準備レベル～

【日時】 2026年3月9日（月） 16:00～17:00

【会場】 ジェルコ本部 会議室

【形式】 ウェビナー

【会費】 無料

ジェルコ
会員限定

セミナー開催の背景

リフォーム会社の使命の1つは「存続」。お客様を守り、従業員も守ることでよね。でもいずれ社長は引退して誰かにバトンを渡さないといけなくなります。そのバトン、誰に渡しますか？親族継承ができなかったらどうしますか？番頭さんは？会社が強いうちに考えるか、強くしてバトンを渡さないを受け手はそうそう見つからないのではないのでしょうか。だいが古いですけど、事業承継を考えるのは、そうです、「今でしょ！」

今回は建設業に特化して500社の事業承継（M&A）実績を持つシードアドバイザーさんと業務提携をして、ジェルコが事業承継窓口を設置することになりました。

第1回目のキックオフセミナーでは10数名の方が受講されました。第2回の今回のテーマは「診断」です。まずは自社の診断をしてみませんか。

ウェビナー形式のため、主催者以外は参加者がわからないので安心して受講できます

1部 建設業界の構造的課題と国の本気対応

- ・3つの構造的欠陥（黒字廃業・転嫁遅れ等）
- ・企業価値担保権制度（令和8年5月施行予定）
- ・事業承継・M&A補助金制度

2部 10分診断で現地確認

- ・4項目でリスクを可視化（計22点満点）
- ・株主構成・財務・公私混同・組織/許認可
- ・ランク判定（S～D）と承継準備度

3部 ランク別の次のステップ

- ・引き継ぎやすい会社づくりの具体的ステップ
- ・ランク別の優先対応事項

4部 実例から学ぶ

- ・事例1：業績良好だが整理が進まなかったケース
- ・事例2：財務困難と信頼喪失により頓挫したケース質疑応答。

まとめ・相談窓口のご案内

- ・本日のまとめ
- ・セミナー終了後の流れ・安心の相談ステップ
- ・ジェルコ経由相談窓口のご案内

講師紹介

(株)シードアドバイザー
代表取締役社長／経営士



朝野 一博

経歴・原体験

北海道札幌市出身。
実家の建設業で現場経験を積むが、取引先の夜逃げ・未払いにより多額の債務を負う。
負債返済のため上京し、仲間内で事業を起すも2年程度で方向性が合わず事業解散を余儀なくされ、2年間のホームレス生活という貴重な体験を経て再起。
大手運送会社、金融機関を経て建設業M&A事業の立ち上げに参画。「真面目に仕事をしていても、たった一つの経営判断で人生が崩れる」痛みを知る経営者として、建設業経営者を救うことを使命としている。

お申込みこちらから

https://us02web.zoom.us/webinar/register/WN_OtXQjSSNQiuHAUDt7So5cQ

※お申込みされますと、セミナー前にZoomの招待案内をメールにて送付します。